

Бакиев Руслан, руководитель отдела заказа «Фабрика Окон» г. Москва:



Фабрика Окон

*Емкий курс, охватывает и продуктовые знания, и знания **по технике продаж**.*

***Тесты помогают** вспомнить и закрепить пройденный материалы*

Легкая и понятная** подача информации. Приятный интерфейс. примеров и Мне понравился продуктовый тренинг, ёмко и понятно. Мне понравился **блок презентации**, работы **с возражениями** и **завершения** сделки. Отличный контент и прекрасные **примеры

Бакулина Олеся Витальевна, офис-менеджер, ТМК, Московская Область



*«Курс **нереально полезный!** Рассказывается все подробно по каждому пункту. **Интересно, просто** и все **понятно**.*

*Узнала **много нового** и о продажах. Очень полезные и понятные советы.*

*Буду применять **на практике**»*

Елена, СМК г. Полевской

*«Хотелось бы выразить огромную **благодарность**, за возможность обучаться, **на рабочем месте**.*

*Программа рассчитана как на начинающего менеджера, так и для опытных сотрудников, все **доступно и понятно!!!!** Очень помогают сопутствующие **видео - материалы**, порадовал широкий обзор производственных участков. Для себя, открыла **много нового в общении с клиентами**, **на практике** буду применять.*

*Р.С получение **сертификата** за успешный курс обучения, **стимулировал** успешно пройти всю программу
😊😊»*

Родина Ольга, Руководитель сектора продаж **Фабрика Окон**, г. Москва



Фабрика Окон

*«**Спасибо** за курс! Изложено **кратко и конкретно**. Ничего лишнего.*

*Понравилась **подача, доступность**. С примерами предложений **для отработки возражений**. Новичку можно записать их и использовать. Хотелось бы еще несколько моих сотрудников подключить к данной программе»*

Иванченко Юлия Анатольевна, менеджер офиса продаж, **ТМК**, Московская обл.



*«**Насыщенная и интересная** программа курсов, высокий содержательный организационный уровень. Обучение было очень информативным и познавательным! Все очень **понятно, интересно и доступно!** Хорошо продумано!»*

Цыбульская Надежда, Менеджер отдела продаж, **ЕвроОкна**, г. Москва



*«**Спасибо** большое, очень **интересный** курс, форма подачи информации – сжато, без воды. **Интересно, полезно, доступно.** Спасибо!!!»*

Воробьева Мария, менеджер **ООО ТД Века**, г. Мурманск



*«Хочу **поблагодарить** вас за столь **интересный, увлекательный** курс обучения!!! Я очень много полезной информации взяла для себя, очень красочный курс Буду **рада продолжению** обучения и прохождение **тестов** Еще раз огромное **спасибо**»»*

Кузьминчук Алена Валерьевна,
менеджер, **ООО Фис (дилер ТД Века)**, г. Мурманск



Очень **познавательный** курс обучения. Рассказано и показано всё до мелочей. Много интересной информации о работе фурнитуры - особенно **видеоролики**. Очень много технической части. Наглядная и доступная информация для изучения темы о профиле. По продажам актуальная информация для правильного подхода к формированию ценности продукта и **озвучивания цены** клиенту. Хорошо прописана поэтапность выявления потребностей.

Падчин Евгений Олегович, менеджер, ООО ФиС (дилер ТД Века), г. Мурманск



Курс очень **интересный** и **познавательный**, как раз под потребности **менеджера по продажам!** Очень много полезной информации. Есть на что обратить внимание! Много нового для себя узнал! Буду **пробовать на практике!**

Долкан Владимир Сергеевич, менеджер, ООО ФиС (дилер ТД Века), г. Мурманск



Курс понравился, хороший, полезный, основа основ! Освежил память. Очень понятно раскрыта тема "ГОСТа". Выявление потребностей – самая тяжелая тема **стала ясна и понятна!**

Бушнева Лилия Борисовна, менеджер офиса продаж, РИВИН, Волгоград

Спасибо, за предоставленную информацию. Познавательно, курс полезный, постараюсь использовать полученные знания на практике. Хорошо, что напомнили былые знания, со временем некоторые моменты забываются, а повторение-мать учения!

Для меня местами было немного сложно, не с первого раза прошла тест, менеджер еще должен быть как минимум психологом. Но все равно понравилось. Большое спасибо!

Звонова Мария Ивановна, офис-менеджер, ТМК, Московская Область



В целом курс понравился! Очень интересно, **познавательно**, очень много нового!!!! **Класс!!!!!!** Время прошло с пользой!!!!!!

Горохова Тамара, менеджер ТД Века, г. Москва



Обучение очень понравилось, все доступно, понятно, с юмором! Нет ничего лишнего, скажем только факты. Мне даже интереснее было проходить курсы не по продажам, а по производству окон и стеклопакетов.

Очень удобно, что Вы напоминали про тесты. В общем, курсами я довольна. Спасибо!

Лукичев Роман Владимирович, менеджер ООО "Галичи", г. Великий Новгород



Все очень ясно! Курс в полной мере раскрывает тему, многое из представленных материалов полезно. Все фото и видеоматериалы в полной мере помогают усвоить материал курса.
Верным путем идете, Товарищи!

Субботина Юлия Александровна, менеджер, ТМК, МО



Спасибо, много интересной и полезной информации, **увлекательно и доступно**.
Отдельно отмечу курсы **по продажам** - очень важные курсы, которые необходимы менеджерам, т.к. помогают правильно подойти к клиенту, рассказать все преимущества нашего товара, + работа с возражениями тоже очень важный процесс. Буду все использовать.

Бушнева Лилия Борисовна, менеджер офиса продаж, РИВИН, г. Волгоград

Спасибо, за предоставленную информацию. Познавательно, курс полезный, постараюсь использовать полученные знания на практике. Хорошо, что напомнили былые знания, со временем некоторые моменты забываются, а повторение-мать учения!
Для меня местами было немного сложно, не с первого раза прошла **тест**, менеджер еще должен быть как минимум психологом. Но все равно понравилось. Большое спасибо!

Тимакова Инесса Владимировна, менеджер, ООО «Окна люкс», г. Ставрополь

Увлекательный курс :) Много полезной информации. Изложение в интересной и доступной форме.
Возможность пройти **тестирование** повторно даёт отличный шанс закрепить материал. Рекомендую всем менеджерам по продажам окон!

Куцык Людмила,
ведущий специалист по работе с VIP-клиентами **"БФК "**, г. Новосибирск

Содержание данного курса мне было интересно и познавательно.
Мне всё понравилось, узнала что-то новое. Ничего лучше и полезней для обучения у нас давно уже не было ☺

Воробьева Мария Викторовна, менеджер, ООО ФиС (дилер ТД Века), г. Мурманск



Большое спасибо!!! Очень нужный и полезный курс, особенно для новых менеджеров. **Красочно**, обширная информация, **увлекательно**. Очень хорошо **раскрывает наши ошибки**, учит как расположить и понять клиента. Я очень довольна, а самое главное, что интересно!!! С каждым **тестом**, я понимаю, что все **больше и больше** получаю знаний и навыков продаж, **отличное обучение!!!!!!** Спасибо!!!!

Марченкова Любовь Викторовна, менеджер, ИП Сквиря Р.Б, г. Мурманск

Класс!!! Всем менеджерам рекомендую!

Алексей Чурсин,
руководитель отдела по работе с дилерами, **РИВИН, г. Волгоград**

обучение проходил вместе со своими сотрудниками для получения собственного опыта и восприятия.
+ структура обучения: разделы, сначала теория, потом тестирование;
+ форма слайдов и теории - наглядна и понятна;
+ невозможность начать тестирование без прохождения теории;
+ информированность о начале, прогрессе, окончании обучения.
+ это отличное решение для начинающих сотрудников отдела продаж, решение для знакомства, обучения и обратной связи по пройденным материалам.
+ понимание, что пройденные нами блоки это всего лишь часть всего комплекса обучения.
Спасибо!

Наталья Трифонова, менеджер, ТД Века, г. Мурманск



Спасибо большое за обучение и возможность узнать новое! Курсы мне понравились, единственное, время их проведения совпало с напряженным графиком ((очень тяжело было выкроить время, поэтому сидела ночами и уже тогда, когда поджимали сроки))
Материал очень интересный и подан в наглядной форме. Порадовала именно систематизация и презентация материала в виде тезисов и таблиц, диалогов. Все доступно и понятно. И **самое важное, что теория тесно сопряжена с практикой**. Большое спасибо!

Буянова Юлия Владимировна,
Менеджер по работе с клиентами **ООО Венталь, г. Барнаул**

Спасибо Вам за учебный курс! Вся программа по содержанию доступна, понятна, по форме подачи очень **интересна и легко воспринимается**. Для меня в каждом разделе была и новая полезная информация, и материал для повторения. Все буду применять!

Образцова Наталья Викторовна, менеджер "ОкноМаркет", г. Брянск



Мне очень понравилось. Информация изложена очень доступно, ничего лишнего, все только по делу. Единственной комментарий в самом начале на первом тестировании, пока не разобралась в чем дело. Если ответил не полно, то появляется окно красного цвета " не верно". А, оказывается, ответ можно ещё на этом этапе дополнить и только потом нажать принять ответ. Поэтому, как пожелание, если ответ не полный, то и окошко тогда должно сигнализировать фразой" ответ неполный". Правда я потом поняла, что палочки, которые показывают кол-во правильных и неправильных ответов окрашены в соответствующий цвет и неполный ответ горит палочкой жёлтого цвета, но это стоило мне 2 неправильных ответов. В остальном всё очень здорово. Спасибо, рекомендую курс всем нашим менеджерам.

Клецова Мария, Менеджер по продажам ООО Окна-Люкс, г. Тверь

Хотелось бы поблагодарить, за составление такого количества разнообразных **тестов**. На самом деле, что- то давалось сложнее, что-то легче. Материал подан очень структурно, интересно, в какой-то мере с юмором. Также хотелось поблагодарить за то, что тесты были не на время. Считаю, что отвечать на скорость, в такой многогранной сфере, как окна, не к чему. Была возможность сконцентрироваться, подумать, не отвлекаясь на время. Если в дальнейшем будут еще курсы, с удовольствием буду проходить!

Садыкова Наталья Сергеевна, Менеджер Королевские окна, г. Алматы



Программа очень понравилась: содержательная, познавательная, подача информации доступная даже для новичков. При подготовке новых менеджеров будем использовать ваши материалы. Лично я почерпнула много интересного, а также повторила информацию, которую знала, но не всегда применяла. Особенно понравилось, что подача информации была разбавлена видео уроками, было легко и интересно проходить тесты.

Гришакин Иван Сергеевич, Менеджер по работе с клиентами ООО Техкомплект, г. Рязань



Данное обучение было весьма полезным и интересным. Как для менеджера по продажам мне было особенно **познавательна техническая часть**.